



碧南ロータリークラブ週報

第3137回例会 令和7年8月6日(水)

- 会長 黒田 泰弘
- 幹事 永坂 誠司
- 会場監督(SAA) 長田 一希

2025-2026 年度
国際ロータリー会長メッセージ

- 例会日 毎週水曜日 12:30
- 例会場 碧南商工会議所ホール
- 事務局 碧南商工会議所内 〒447-8501 愛知県碧南市源氏神明町 90
- TEL<0566>41-1100 FAX<0566>48-1100
- ホームページ: <https://www.hekinan-rc.jp>
- E-mail: info@hekinan-rc.jp
- 会報委員 杉浦邦彦・長田康弘・杉浦秀延

UNITE
FOR
GOOD

よいことの
ために
手を取りあおう

● 斉 唱

国歌「君が代」

ロータリーソング「奉仕の理想」

● 四つのテスト唱和

● 本日のお弁当

大正館

● 本日のお客様

地区会員増強委員会 副委員長 梅村博史様（豊田東RC）

会 長 挨 拶

失礼致します。

本日も大変暑い中、会員の皆様にはお集まりいただき、ありがとうございます。まだまだ暑い日が続きますので、ご自愛いただきますよう、よろしくお願い申し上げます。

皆様もご存知の通り、本日 8 月 6 日は広島に原子爆弾が落とされた日であり、犠牲者の霊を慰めると共に世界平和を啓発する日として、広く知られております。本日おかけしております BGM は、2001 年に発売されました秋吉敏子ジャズオーケストラの「ヒロシマ そして終焉から」という音源でございます。

ジャズファンにはお馴染みですが、秋吉敏子さんは 1929 年に満州で生まれ、現在 94 歳になられますが、今なお現役でご活躍されているジャズピアニストです。広島をテーマにした楽曲を制作する依頼を当初は「とてもじゃないけど、私にはできない。」と断られたそうですが、焼け野原の地下から顔を出す笑顔の少女の写真を見て、取り組む決心がついたそうです。また、現在のウクライナの状況が、満州に侵攻してきたソ連軍から逃げるように引き上げた



黒田泰弘会長

ご自身の体験と重なるとも述べられておりました。

それから、皆様にお見せしたいものがございます。私の趣味であります玩具コレクションで、コレクションの全ては日本製のものですが、唯一アメリカのおもちゃがこの 2 点です。これは 1945 年にアメリカの玩具メーカーであるギルバート社が販売した「原発投下ゲーム」と「零戦撃墜ゲーム」です。

こちらの原発投下ゲームは、広島・長崎にくぼみがあり、そこへ銀玉カプセルをはめると勝ちというひどいおもちゃです。もう 1 つの零戦撃墜ゲームは、日本の戦闘機を模した零戦を撃墜して遊ぶもので、当時のアメリカの子供たちがこのようなおもちゃで遊んでいたという事実は、平和について改めて考えさせられます。この玩具は他ではなかなか見られないものなのでお返ししますが、高価なものではございませんので、どうぞ手に取ってご覧ください。

ギルバート社はこれ以外にも発売禁止となったすごいおもちゃを世に送り出しております。こちらの写真のものは、1950 年代に販売されました和訳商品名「ギルバート U-238 原子力研究室」という玩具ですが、なんと本物のウラン鉱石がセットになっておりました。当時の価格は 49.5 ドルで、現在の価値に換算すると約 650 ドルもする高額商品でした。本格的な実験器具が揃っていたことから、当時のアメリカがいかに原子力に大きな期待を寄せていたかが伺えます。

1950 年代のアメリカと言えば、マンハッタン計画の成功により、原子力の期待と不安が入り混じる時代であり、明るい未来を予感させる一方、核実験による放射能汚染の現実も突き付けられておりました。この実験キットはそんな時代の空気を反映した象徴的な存在と言えますでしょう。

子供たちの好奇心を刺激し、科学の未来を夢見ていた玩具開発者アルフレッド・ギルバート氏。しかし、皮肉にも彼の作った玩具は、安全に対する意識の低さを露呈する結果となってしまいました。

現在、同商品はコレクターの間では高額で取引をされております。かつてオークションに出されたセットは開始価格が 3045 ドルで、当時は販売価格の約 60 倍に跳ね上がっておりました。ヴィンテージアイテムの人気のなくなる昨今、希少価値の高い製品には当然高額な値が付きませんが、この放射能汚染物質を含む玩具は、倫理的な観点から批判的な議論を呼ぶ可能性があると思われ、世界一危険な玩具とも言われております。

核問題や平和への意識が高まる現代において、私たちは過去の過ちから何を学び、未来へ続けていくべきなのか、これからも考えていきたいと思えます。

本日もよろしくお願い致します。

幹 事 報 告

幹事報告をさせていただきます。

- ・ ロータリーレート変更のお知らせが届いております。8 月は 149 円でございます。
- ・ ガバナー月信 8 月号掲載のお知らせが届いております。



永坂誠司幹事

- ・ ガバナー事務所より「2024-25 年度クラブ優秀賞 受賞クラブについてのご連絡」が届いております。
- ・ ガバナー事務所より「名古屋名駅椿ロータリー衛星クラブ認可のお知らせ」が届いております。
- ・ 半田南 RC、東知多 RC より 2025-26 年度クラブ事業計画書が届いております。
- ・ 会員名簿の追加シールをお手もとの会員名簿に貼ってください。
- ・ 本日の例会終了後に第 2 回理事会を開催致しますので、理事、役員の皆様はお集まりいただきますよう、よろしくお願い致します。
- ・ 次回の例会は 8 月 20 日（水）になりますので、よろしくお願い致します。

委 員 会 報 告

<出席奨励ニコボックス委員会>

総会員数 59 名（内出席免除者 11 名の内出席者 8 名）出席者 49 名	
出席対象者 49／56 名	出 席 率 87.50%
欠席者 10 名（病欠者 0 名）	

<ニコボックス>

地区会員増強委員会 副委員長 梅村博史様 本日卓話をさせていただきます。よろしくお願い致します。

鈴木 泰博君 } R I より 2024-25 年度クラブ優秀賞をいただきましたこと、会員の皆様、
大竹 密貴君 } 事務局間瀬様に心より感謝申し上げます。一年間ご協力、誠にありがとうございました。

平岩統一郎君 皆出席者を代表して記念品を頂きました。

黒田 昌司君 皆勤賞がんばりました。

伊藤 正幸君 26 年皆出席になりました。

クラブ活性化セミナーにて黒田会長にお世話になりました。

竹中 誠君 皆出席記念品、ありがとうございました。

山中 寛紀君 今週に入り、コロナ感染症急激に増えています。皆様どうかくれぐれもお気をつけ下さい！！

新美 雅浩君 皆出席 20 年を迎えました。ありがとうございます。

藤関 孝典君 本日の卓話の講師 地区会員増強委員会 副委員長の梅村博史さまをご紹介します。

牧野 勝俊君 男子バレーVリーグ アイシンティルマーレ 2025～2026 の試合日程、ファンクラブについてのパンフを配布させていただきます。ぜひ、活用頂き、引き続きの応援をよろしくお願いいたします。

<親睦活動委員会>

会員誕生日

1 日 榊原 靖浩君 4 日 亀山 晋次君 9 日 石川 昌樹君
10 日 樺山 朋久君 18 日 内藤 浩三君 24 日 鈴木 洋君

奥様誕生日

19 日 坂 充貴君の奥様 菜穂子様 25 日 新美 宗和君の奥様 雅代様

入会記念日

2 日 竹内 康人君

クラブフォーラム

「戦略的に会員増強をするために」

地区会員増強委員会 副委員長 梅村博史様（豊田東RC）



梅村博史様

梅村でございます。ちょっと慣れない卓話でございますが、手元の紙を読ませていただきながら説明させていただきたいと思いますので、皆様は画面の方を見ていただければと思っております。よろしくお願い致します。

本日のテーマは「戦略的に会員増強をするために」という少し難しそうなお話ではありますが、リラックスしてお聞きいただければ幸いです。この時間を介して会員増強に活用できるツールのご紹介や実際に戦略的に取り組まれて成果を上げているクラブの事例をご紹介します。少しでも皆様の今後の活動の参考になれば嬉しく思います。

まず、簡単に私のプロフィールをご紹介致します。何となく喋り方でわかると思いますが、大阪生まれの大阪育ちです。職業は不動産業を豊田の方でやっております、婿養子でこの会社に入って、3代目という形で事業を継承しております。JCでも活動してまいりましたが、しばらく表舞台から離れていたところ、5年前にロータリークラブへ入会することとなりました。

入会してすぐに「地区に出向っていうのは当たり前なんです。」と言われ、勢いで出向することになりました。当初は騙されたと思い、1年で退会しようとも考えましたが、気が付けば今年で5年目、地区の会員増強委員会に所属し続け、現在は副委員長を務めております。加えて、今年度は自クラブでも会員増強委員長を仰せつかっており、このテーマには特に力を入れて取り組んでおります。

さて、本題の会員増強についてです。一般的に会員増強には「新規入会」と「退会防止」の2つがございます。会員の友人や知人にロータリーの魅力を伝え、入会してもらうことが新規入会、既存会員にロータリーへの帰属意識を持ってもらい、継続していただくことが退会防止です。皆様ご承知のこととは思いますが、改めてこの2つを意識することが重要です。

そして、本年度は戦略的に会員増強に取り組むことが求められております。クラブ全体、個

人としてもしっかりと計画と目標を持ち、実践することで良い結果につながるということをお伝えしたいと思います。

こちらのグラフをご覧ください。これは過去 7 年間の地区における会員の増減数を示したものです。長らく退会者数が入会者数を上回っており、会員数は減少傾向にありました。しかし、昨年度は 7 年ぶりに減少に歯止めがかかり、純増 25 名という結果が出ました。これは各クラブが真剣に会員増強に取り組んだ成果だと思っております。

私も初めて知ったんですけど、地区の会員数が 1,100 人を下回ると合併しないといけないらしいです。私たちの 2760 地区は 4,000～5,000 人規模で推移しておりますが、この基準に近いところもあり、会員数の維持は非常に重要な課題です。

ここで、2760 地区内で特に成果を上げたクラブを 1 つご紹介させていただきます。名古屋未来 RC は昨年度、純増 10 名という素晴らしい結果を出し、全 84 クラブ中、会員数の増加で 2 位、増加率では 171.4%で 1 位、女性会員の増加数も 3 名で 2 位、まさに堂々たる成績を残されております。

特筆すべきは単に新会員を勧誘したのではなく、計画的・戦略的に取り組んだ成果であるということです。目的地にたどり着くには地図が必要のようにクラブが目標やビジョンを達成するには計画が必要です。そのためにはクラブの課題を分析し、解決策を話し合い、行動することが重要です。

クラブ戦略計画には、4 つのステップがございます。第 1 段階が「現状分析」、第 2 段階が「ビジョンの作成」、第 3 段階が「計画の作成」、第 4 段階が「進捗の確認」、このサイクルを回すことで、クラブに合った戦略的な会員増強が可能になります。

この過程で活用できるのが「My ROTARY」にある「戦略計画立案ガイド」です。例えば、現状分析では「会員満足度アンケート」や「クラブの健康チェック」などのツールがあります。これらを用いることで、クラブ内の問題点や会員の本音を把握し、より良いクラブ運営へつなげることができます。また、会員の声を集める際は例会でのアンケート実施やオンラインフォームを活用した無記名回答など、実施方法を工夫することで率直な意見が得られやすくなります。

次にビジョンの作成です。クラブの将来像を描く際には、「戦略計画立案ガイド」に記載された「4 つの優先事項」を参考にするとよいでしょう。例えば、参加者の基盤を広げることは新規会員の獲得につながりますし、積極的な関わりを促すことは会員維持に効果的です。

計画の作成、進捗の確認については、「会員増強ガイド」に掲載されたワークシートを活用することで、具体的な目標と達成状況を可視化できます。

実際に成功事例を挙げますと、名古屋宮の杜 RC は創立 9 周年を迎え、10 周年に向けて会員 100 名を目標に掲げ、すでに 87 名まで増加しております。クラブ戦略委員会を設置し、アンケートや懇談会を通じて会員の声を集め、クラブの方向性を共有しながら進めた結果です。もう 1 つ、岡崎 RC ではクラブ戦略委員会を設置し、女性会員の増加に特化した施策で成果を挙げました。女性が活動しやすい環境づくりや例会の柔軟化などがポイントです。

このように各クラブで明確なビジョンや目標に掲げ、会員一丸となって取り組むことが会員増強の成果につながっております。新たな会員が増えることで、多様な価値観がクラブに

加わり、活動の幅が広がります。伝統と革新のバランスを取りながら、会員全員で楽しい景色を共有できるクラブ運営を目指していきましょう。

今後のセミナー予定についてもご案内させていただきます。

- ・会員増強セミナー PARTⅡ：入会促進手法の紹介

日程：11月21日（金）16時～

場所：ANA クラウンプラザホテルグランコート名古屋

- ・DEI 推進フォーラム（退会防止）

日程：2月25日（水）19時～

場所：Zoom ミーティングを予定

皆様のご参加をお待ちしております。

拙い話で申し訳なかったんですが、私の卓話を終了させていただきます。ご清聴ありがとうございました。

次回例会案内

令和7年8月27日（水）定款第7条第1節（d）による休会

令和7年9月3日（水）

クラブフォーラム「青少年活動の助成金贈呈及び活動報告」

碧南市スポーツ少年団、碧南市スカウト育成連絡協議会